

- **Acreeedor:** toda persona física o jurídica con la que hemos contraído una deuda que está pendiente de pago.
- **Activo:** es el equivalente al patrimonio. Conjunto de bienes y derechos con valor monetario que son propiedad de la empresa. Pueden ser bienes materiales (equipos, inmuebles, maquinaria, etc.) o inmateriales (activos financieros, patentes, marca, etc.)
- **Amortización:** puede significar disminuir gradualmente o extinguir el importe de un préstamo o deuda, o recuperar o compensar los fondos invertidos.
- **Balance:** documento contable financiero que refleja la situación económica y patrimonial de la misma en una fecha determinada. Se compone de 3 partes: Activos, Pasivos y Capital (o Patrimonio neto)
- **Cash flow** (Flujo de caja): indicador que mide la capacidad de una empresa para generar beneficios y hacer frente a todos sus pagos. La diferencia en la cantidad de dinero al inicio de una operación y al final de la misma.
- **Capital contable:** es la diferencia entre los activos y los pasivos de la empresa.
- **Capital semilla** o speed capital: es el capital inicial que se emplea al comenzar un negocio a cambio de una participación en el capital de la empresa. A menudo proviene de familiares o amigos (FFF. Family, Friends and Fools). Este tipo de financiación suele conseguirse.
- **Capital Social:** recursos financieros que las y los socios aportan a una organización o empresa. Puede ser dinero, u otros bienes y derechos patrimoniales que tienen un valor económico.
- **Cuenta de Explotación:** documento contable que representa la evolución del negocio durante un período de tiempo. Es el resultado final del ejercicio tras haber cotejado los ingresos obtenidos con los gastos soportados.
- **Cuenta de resultados** (pérdidas y ganancias): indica de dónde provienen los ingresos, dónde surgen los gastos y muestra la ganancia o pérdida neta durante el período estipulado.
- **Facturación:** es el total de ventas que ha hecho tu empresa en un periodo concreto sin restar los costes derivados de estas ventas. ¡Cuidado! Facturación no es sinónimo de beneficio neto (los ingresos por facturación descontados los gastos totales), ni de flujo de caja o cashflow (dinero que tienes disponible para hacer frente a los gastos de la empresa).
- **Inmovilizado:** es un elemento que forma parte del activo de la empresa y puede ser: financiero (inversiones en capital, depósitos...etc.), material (elementos tangibles propiedad de la empresa, terrenos, bienes de equipo, maquinaria...etc.), o inmaterial (inversiones permanentes que se muestran a través de un bien como una patente o una concesión administrativa)
- **IVA:** es un impuesto que hay que pagar a Hacienda. Hay tres tipos de IVA: super reducido 4%, reducido 10% y general 21%.
- **IVA soportado:** es el valor que paga la empresa a la hora de adquirir un producto o servicio.
- **IVA repercutido:** es el valor que cobra la empresa a sus clientes por la venta de productos o la prestación de servicios.
- **Leasing** (Arrendamiento Financiero): permite disfrutar de un activo (coche, maquinaria, etc.), sin necesidad de tener que comprarlo. Suponen una cuota de alquiler que suele ser mensuales y pasado un tiempo si se quiere se puede ejercer la opción de compra.
- **Liquidez:** capacidad del negocio para generar efectivo (dinero líquido).
- **Precio bruto:** es el precio base imponible. El precio que el empresario determina para cubrir sus costes y obtener un margen de beneficio suficiente para hacer sostenible su negocio sin aplicar los impuestos como el IVA etc.
- **Precio neto:** es el precio de venta final de un producto aplicando los impuestos etc.
- **Precio de venta recomendado** (PVR): es el precio recomendado por el proveedor a los minoristas para vender el producto.
- **Precio venta al público** (PVP): es el precio que pone la/el vendedor, y que puede ser más barato que el recomendado por el fabricante o proveedor.
- **Quiebra:** situación en la cual, el pasivo es considerablemente superior al activo de forma continuada y la empresa no puede hacer frente a sus deudas.
- **Pasivo:** deudas y obligaciones (pagos a realizar, deudas a largo plazo) que utiliza la empresa para pagar el Activo de la misma.
- **Rentabilidad:** capacidad del negocio para obtener ganancias. Tiene en cuenta tanto los costes como los beneficios.
- **Reservas:** parte del beneficio de una empresa que no se destina al pago de dividendos (parte de beneficios que ha generado una empresa que se reparten entre sus socios o accionistas) ni impuesto y que se deja como recursos propios para imprevistos y aumento del grado de solvencia.
- **Riesgo:** posibilidad de que se dé una situación potencialmente negativa para la rentabilidad de la empresa.
- **Sueldo bruto:** es el dinero total antes de que se te efectúen las correspondientes retenciones (como el IRPF por ejemplo) y cotizaciones a la Seguridad Social.
- **Sueldo neto:** es el dinero que se cobra tras aplicar estos descuentos.